

# Kandidatenprofil von

---

**Kandidat: 3851**



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

## Gesuchte Position **Spezialist/Leiter Landtransport Frankreich - Business Development**

---

Berufsfelder	Berufskategorie Landverkehre Vertrieb Verkauf / Vertrieb, Key-Account, Routemanagement Bereiche kaufmännisch, operativ orientiert Positionsebene Stabsfunktion / Assistenz, Team-/Projekt-/Abteilungsleitung, Niederlassungsleitung, über 100 MA
Mobilität	Deutschland Süd - Frankreich - Schweiz, Baden-Württemberg, Bayern, Berlin, Brandenburg, Bremen, Hamburg, Hessen, Mecklenburg-Vorpommern, Niedersachsen, Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Schleswig-Holstein, Thüringen, bundesweit, Schweiz, International
Geschlecht	männlich
Wohnort	79XXX
Führerschein	vorhanden
Verfügbar ab	nach Vereinbarung

## Zur Person

---

Einschätzung	<p>Allgemeines zur Person - Ausbildung - Werdegang</p> <p>Unser Kandidat ist 56 Jahre alt und Elsässer. Er studierte in Colmar BWL Schwerpunkt Logistik und ist seitdem durchweg in der Logistik beschäftigt. Bis 1985 war er Sachbearbeiter, Verkäufer und Vertriebsleiter, Speditionsleiter und Niederlassungsleiter. Bis 2015 war er laufend bei vier Spediteuren beschäftigt, die über Beteiligungen, MBO und Übernahme miteinander verbunden waren. Bis 2015 war er Verkaufsleiter und Geschäftsleiter, kam aber mit der Führungsriege nicht mehr zurecht und verließ die Firma. Seitdem hat Unser Kandidat mehr oder weniger viel Pech gehabt und falsche Entscheidungen getroffen, was die Wechsel verursachte. Unser Kandidat ist ein Kenner im Bereich Charter, Stückgut, Sammelgut, Teil- und Komplettladungen, Kühl- und Food- bzw. Pharmalogistik und kennt das Landverkehrsgeschäft D-CH-F aus dem FF. Als Verkäufer und Vertriebsleiter hatte er immer den großen Vorteil des operativen Backgrounds, bildete sich entsprechend weiter und sieht auch hier seinen Schwerpunkt.</p> <p>Führungserfahrungen und -Prinzipien</p> <p>Unser Kandidat kommt als Mensch gut bei seinen Mitarbeitern und Kollegen an. Er ist ein operativ orientierter Mensch, der nicht nur leitet, sondern auch mitarbeitet, was ihm in der Vergangenheit immer sehr geholfen hat.</p> <p>Im Gespräch...</p> <p>...lernen wir einen Elsässer kennen, dessen deutsche Sprache nach längerer Zeit etwas eingerosetet wirkte. Er sieht dies aber als vorübergehend. Unser Kandidat ist</p>
--------------	---

bodenständig, strahlt eine gewisse Ruhe und Erfahrung aus und kommt insgesamt sehr sympathisch rüber. Er sieht die Dinge positiv, auch wenn sich die letzten Jahre in Beruf und durch Scheidung einiges nicht so entwickelt hat. Trotzdem sieht er nach vorne und freut sich auf Neues.

Gehaltsrahmen, Region + Verfügbarkeit

Unser Kandidat ist frisch geschieden, wohnt in Frankreich in der Nähe von Mulhouse, ist aber an sich flexibel in D-CH-F. Sein Gehalt war in den Leitungsfunktionen entsprechend attraktiv, aber es ist ihm klar, dass er hier Abstriche machen muss und wird. Seine Vorstellungen sind aber durchaus realistisch. Unser Kandidat ist kurzfristig verfügbar.

Fazit

Unser Kandidat ist der typische Vertreter der aussterbenden Art. Er hat die meiste Erfahrung in Frankreich und der Schweiz gesammelt. Ein Einsatz in einem Konzernbetrieb mit komplett durchorganisierten Abläufen dürfte ihm schwerfallen. Wir sehen für ihn eine Funktion im Vertrieb, evtl. auch operativ in der Leitungslinie möglichst im Elsass bzw. in einer nach Frankreich orientierten Funktion. Die Organisation sollte mittelständisch geprägt sein, wo sich etwas gestalten und aufbauen lässt.

## Berufserfahrung

---

seit 1980

Internationales Logistikunternehmen  
Leitung Charter, Vertrieb, Niederlassung

### **BERUFSERFAHRUNG**

2018-heute selbstständig/Miniunternehmer  
im Bereich künstlerische Malerei und Fotografie

2017-2018 Internationale Spedition  
Niederlassungsleiter

2017 Weiterbildung Vertrieb Deutsch/Französisch

2016 Marktforschung, Projekt

2015-2015 Speditionsaufbau Schweiz  
Projektleiter

2002-2015 mittelständische Spedition, 375 MA - 300 LKW - 9 NLs  
Vertriebsleiter und Geschäftsführer

1992-2001 Spedition und Logistik  
Leitung Charterdisposition und operative Mitarbeit

1986-1991 Landverkehrsspedition, mittelständisch in F  
Niederlassungsleiter

1983-1985 Mittelständische Spedition in Frankreich  
Niederlassungsleiter und Verkäufer

1982 Militärdienst  
in Deutschland für die französische Armee

**AUSBILDUNG**

1981 weiterführende Schule  
1980 Abitur G3 ( Kaufmännisches Abitur)

**Besondere Qualifikationen**

Sprachen	Muttersprache	verhandlungssicher	gut	Grundkenntnisse
Französisch	X			
Deutsch		X		
Englisch				X

Landverkehre	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Disposition Nahverkehr	X		
Disposition national	X		
Disposition international	X		
Fuhrpark	X		
Schwertransport/Schüttgut			X
KEP & Kurierdienste			X

Warehousing/Kontrakt-/Prod-Log	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Wareneingang / Warenausgang	X		
Lebensmittel-/Kühllogistik		X	

allg. log. & kaufm. Skills	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Vertrieb Innendienst	X		
Vertrieb Aussendienst	X		
Strategie	X		
Finanzbuchhaltung	X		
Customer Service		X	
Debitoren/Kreditoren		X	
Lohnbuchhaltung		X	
Personalverwaltung		X	
Büroorganisation		X	
Gefahrgut		X	
Zoll Im-/Export		X	
Schadensbearbeitung		X	
TQM / ISO 9000ff		X	
Marketing		X	

MS-Office	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Excel		X	
Word		X	
Powerpoint		X	

Diverse IT-Kenntnisse	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Lotus			

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhans & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhans

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhans@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!