

# Kandidatenprofil von

---

**Kandidat: 3840**



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

## Gesuchte Position **Vertriebsprofi / Key Account Manager rund um die Logistik**

Berufsfelder	Berufskategorie	Luftfracht, Landverkehre, Warehouse / Lagerlogistik, Supply Chain Man., Handel & Industrie
	Vertrieb	Verkauf / Vertrieb, Key-Account
	Bereiche	kaufmännisch
	Positionsebene	Team-/Projekt-/Abteilungsleitung
Mobilität		100 km, Grossraum Mannheim - Karlsruhe - Worms, Baden-Württemberg, Hessen, Rheinland-Pfalz
Geschlecht		männlich
Wohnort		68XXX
Führerschein		vorhanden
Verfügbar ab		nach Vereinbarung

## Zur Person

### Einschätzung

Allgemeines zur Person - Ausbildung - Werdegang

Unser Kandidat absolvierte eine typische Logistikkarriere: Speditionskaufmann in der Luftfracht, Wechsel in die Industrie/Luftfracht, Betriebsstellenleiter Landverkehre, Distributionsplaner in der chemischen Industrie, Exportsachbearbeiter. Diese Positionen hatte er aufgrund von Schließungen jeweils nur kurz inne.

2000 wechselte er in den Vertrieb, zunächst über zehn Jahre als Vertriebsleiter und Key Account Manager, ab 2010 bis heute als Vertriebsleiter mit anfangs 14 Mitarbeitern inkl. Vertriebsinnendienst. Aufgrund von Umstrukturierungen innerhalb dieses Konzerns ist Unser Kandidat verfügbar.

In fast 30 Berufsjahren lernte Unser Kandidat alle Facetten innerhalb der Landverkehrsspedition kennen, dito Luftfracht, Berührungspunkte zur Seefracht, Logistik und immer wieder Einblicke in die verladende Industrie. Im Vertrieb hat er Teams bis zu 14 Mitarbeiter geleitet, entwickelte Vertriebs- und Logistik-konzepte und brachte diese nebst Kalkulation, Angeboten und Präsentationen auch in die Umsetzung.

Führungserfahrungen und -Prinzipien

Unser Kandidat ist ein gestandener, überzeugender Spediteur, der seine Mitarbeiter immer jovial und mit viel Spaß an der Sache zu motivieren weiß.

Im Gespräch...

...lernen wir einen Vertriebsprofi kennen, der gut, gerne und begeistert über Logistikthemen spricht. Unser Kandidat hat sich über die Jahre einen großen Kundenkreis und ein dichtes Netzwerk aufgebaut. Ehrenamt ist ihm wichtig, er möchte unbedingt mit Menschen und Kunden in Kontakt bleiben.

Gehaltsrahmen, Region + Verfügbarkeit

Unser Kandidat hatte zuletzt ein Gehalt von um die 80.000€ inkl. Tantiemen zur Verfügung, zeigt sich aber hier auch sehr flexibel. Er ist alleinstehend, die Arbeit ist ein wichtiger Teil seines Lebens. Unser Kandidat wohnt in der Region Mannheim und sucht im Umkreis bis zu 100km.

Fazit

Unser Kandidat hat uns in jeder Hinsicht gut gefallen. Er ist ein begeisterter Macher, der sich im Vertrieb pudelwohl fühlt. Er möchte sich ein wenig von der Kernlogistik distanzieren und sieht eine Tätigkeit im Vertrieb on Logistik-Dienstleistungen, Nischen-Services, gerne aber auch eine Funktion in einem Verband oder Netzwerk.

## Berufserfahrung

---

seit 1976

Logistik-Dienstleister/Kontraktlogistiker  
Disponent, Vertriebsmitarbeiter, Leiter Vertrieb  
10/2010 - dato Leiter Vertrieb Landverkehre

04/2000 - 09/2010  
Leiter Vertrieb Road/ Key-Account-Manager

01/2000 - 05/2000  
Exportsachbearbeiter, Softwareconsulting

06/1999 - 12/1999  
Distributionsplaner, chemische Industrie

02/1998 - 05/1999  
Betriebsstellenleiter, Landverkehre

07/1991 - 01/1998  
Verantwortlicher Disponent und Einkäufer, Industrie/Logistik, Luftfracht

09/1995 - 10/1995 Wehrdienst  
10/2002 - 06/2004 Betriebswirt IHK  
03/2003 - 05/2004 Management Entwicklungsprogramm  
07/1993 - 07/1995 Verkehrsfachwirt IHK  
08/1986 - 06/1989 Speditionskaufmann, Luftfracht  
09/1976 - 07/1986 Mittlere Reife, Integrierte Gesamtschule

## Besondere Qualifikationen

---

Sprachen	Muttersprache	verhandlungssicher	gut	Grundkenntnisse
Deutsch	X			
Türkisch	X			
Englisch			X	

Landverkehre	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Disposition Nahverkehr		X	
Disposition national		X	
Disposition international		X	

Luftfracht	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Luftfracht Export	X		
Luftfracht Import		X	

Seefracht	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Seefracht Import		X	
Seefracht Export		X	

Warehousing/Kontrakt-/Prod-Log	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Lagerwirtschaft		X	
Bestandsmanagement		X	
Beschaffungslogistik / Einkauf		X	
Produktionslogistik		X	
Wareneingang / Warenausgang		X	
Versand		X	
Kommissionierung		X	

allg. log. & kaufm. Skills	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Vertrieb Aussendienst	X		
Strategie	X		
Vertrieb Innendienst		X	
Customer Service		X	
Zoll Im-/Export		X	
Marketing		X	

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhanss@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!