

Kandidatenprofil von

Kandidat: 3726



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhanss@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

Gesuchte Position **Vertriebsleiter alle Verkehrsträger Land Luft See KEP**

Berufsfelder	Berufskategorie	Luftfracht, Seefracht, Landverkehre, Warehouse / Lagerlogistik, Handel & Industrie
	Vertrieb	Verkauf / Vertrieb, Key-Account, Marketing / Pricing
	Bereiche	kaufmännisch, strategisch orientiert
	Positionsebene	Sachbearbeitung, Stabsfunktion / Assistenz, Team-/Projekt-/Abteilungsleitung
Mobilität		60 km, Freiburg, Baden-Württemberg
Geschlecht		männlich
Wohnort		79XXX
Führerschein		vorhanden
Verfügbar ab		nach Vereinbarung

Zur Person

Einschätzung	<p>Allgemeines zur Person – Ausbildung – Werdegang Unser Kandidat ist gelernter Groß- und Außenhandelskaufmann mit mittlerweile 17 Jahren Berufserfahrung, davon 11 Jahre im aktiven Verkauf Außendienst, wo auf die vertrieblichen Qualifikationen sehr grossen Wert gelegt wird. 2011 gelang ihm der Wechsel in den Verkauf von Landverkehrsprodukten. Innerhalb des Unternehmens wechselte er in die Luftfracht-/Seefracht-Sparte und arbeitete sich hier sehr gut ein, eine sehr seltene Konstellation. In beiden Bereichen konnte er seine Kenntnisse sowohl operativ, wie auch v.a. auch im Verkaufsaussendienst und der Projektierung stark vertiefen. Seit 2014 ist Unser Kandidat für einen Paketdienstleister tätig, ein Thema, was er sehr erfolgreich verfolgt, ihn aber nicht genügend fordert. Somit verfügt Unser Kandidat einerseits über exzellente verkäuferische Qualifikationen, aber auch recht tiefe Fachkenntnisse aus der LKW- und Luftfracht-/Seefracht-Sparte. Aufgrund unsicherer Konstellationen wechselte Unser Kandidat, steht aber einer echten Herausforderung sehr offen gegenüber. Unser Kandidat konnte in den vergangenen Jahren seine Qualifikation für den Vertrieb Außendienst mit zahlreichen Weiterbildungen innerhalb der Unternehmen untermauern, wofür auch sein vorheriger Arbeitgeber mit der eigenen Academy steht. Führungserfahrungen und –Prinzipien Unser Kandidat ist ein sehr angenehmer und verbindlicher Mensch, der seine Position authentisch vermitteln kann. Im Gespräch...</p>
--------------	---

Zeigt Unser Kandidat ein sehr gewinnendes und sympathisches Auftreten. Der Verkauf ist seine Stärke und auch seine Passion, was im Gespräch gut zum Ausdruck kommt. Der Spaß im Umgang mit Menschen und am aktiven Verkauf ist ihm auf den Leib geschrieben. Er ist ein dynamischer, höflicher, selbstsicherer und offener Gesprächspartner. Gehaltsrahmen, Region + Verfügbarkeit Seine bevorzugte Suchregion liegt in der Region rund um Freiburg. Seine derzeitiges Gehalt liegt all-in bei um die 65.000€.

Fazit
Unser Kandidat sucht eine echte vertriebliche Herausforderung, am allerliebsten im Vertrieb Luftfracht, Seefracht, bzw. in den Landverkehren und/oder in der Kombination, gerne auch mit korrespondierenden Produkten wie Kontraktlogistik etc. Seine Vita und die Kombination KEP/Landverkehre/LF/SF sind sehr selten, kann er aber authentisch vertreten. In einem günstigen Umfeld ist Unser Kandidat eine echte vertriebliche Bereicherung.

Besondere Qualifikationen

Sprachen	Muttersprache	verhandlungssicher	gut	Grundkenntnisse
Deutsch	X			
Englisch		X		
Türkisch		X		

Landverkehre	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
KEP & Kurierdienste	X		
Schwertransport/Schüttgut		X	
Disposition Nahverkehr			X
Disposition national			X
Disposition international			X
Systemverkehre			

Luftfracht	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Luftfracht Export		X	
Luftfracht Import		X	
Kurierabfertigung Vertriebsinnendienst			

Seefracht	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Seefracht Export			X
Seefracht Import			X
Vertrieb			

Warehousing/Kontrakt-/Prod-Log	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Lagerwirtschaft		X	
Beschaffung/Einkauf		X	
Warenein-/ausgang		X	
Bestandsmanagement			X
Versand			X

allg. log. & kaufm. Skills	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Vertrieb Innendienst	X		
Vertrieb Aussendienst	X		
Customer Service	X		
Strategie	X		
Schadensbearbeitung		X	
Zoll Im-/Export			X
Marketing			X

MS-Office	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Powerpoint	X		
Excel		X	
Word		X	
Access			X

Kaufm. Anwendungssoftware	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
SAP		X	

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhanss@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!