

Kandidatenprofil von

Kandidat: 3621



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhanss@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

Gesuchte Position **Erfahrener Verkäufer Außendienst See/ Luft/ Land**

| | | |
|---------------|-----------------|--|
| Berufsfelder | Berufskategorie | Luftfracht, Seefracht, Schifffahrt / Hafen, Landverkehre, Projekt/Schwerlast/Messe, Zoll-/Grenzabfertigung, Supply-Chain, Bahntransporte |
| | Vertrieb | Verkauf / Vertrieb, Key-Account, Produktmanagement, Marketing / Pricing |
| | Bereiche | kaufmännisch, operativ orientiert, strategisch orientiert |
| | Positionsebene | Team-/Projekt-/ Abteilungsleitung, ja, ja |
| Mobilität | | 50 km, 77 79, Baden-Württemberg |
| Geschlecht | | männlich |
| Wohnort | | 43XXX |
| Führerschein | | vorhanden |
| Führerscheine | | 3 |
| Verfügbar ab | | nach Vereinbarung |

Zur Person

| | |
|--------------|---|
| Einschätzung | <p>Allgemeines zur Person – Ausbildung – Werdegang</p> <p>Unser Kandidat ist ein erfahrener Speditionskaufmann im Bereich Seefracht-Luftfracht und Landverkehre. Nach dem Abitur absolvierte er erfolgreich sein Reedereilogistikstudium um anschließend in verschiedenen internationalen Unternehmen seine operativen Kenntnisse mit allen drei Verkehrsträgern zu vertiefen und zu festigen.</p> <p>Sein Schwerpunkt lag immer in der ganzheitlichen Auftrags -abwicklung, in der aktiven Kundenbetreuung zuerst im Vertriebsinnendienst und schließlich im aktiven Außendienst. Seine sehr tiefen operativen Kenntnisse kommen ihm im Vertrieb, gerade bei der Neukunden Implementierung, bei Projekten sehr zugute. Er pflegt ein sehr gutes internationales Netzwerk und kennt sowohl den Schweizer als auch den deutschen Markt sehr gut.</p> <p>Führungserfahrungen und –Prinzipien</p> <p>Unser Kandidat konnte bereits erste Personalverantwortung übernehmen.</p> <p>Im Gespräch...</p> <p>Zeigt sich unser Kandidat als ein offener rhetorisch starker Gesprächspartner. Sein Auftreten ist sicher, kompetent und sympathisch.</p> <p>Gehaltsrahmen, Region + Verfügbarkeit</p> <p>Unser Kandidat verlegt seinen Lebensmittelpunkt an den Oberrhein und sucht daher in der Region Freiburg bis Offenburg. Seine Gehaltsvorstellung liegt bei 4100€</p> |
|--------------|---|

Fazit

Unser Kandidat ist ein sehr gut ausgebildeter Fachmann sowohl auf der operativen Seite als auch seit ein paar Jahren im aktiven Vertrieb Außendienst. Er bedient alle drei Verkehrsträger, legt großen Wert auf eine gute Kundenbindung und hat ein Faible für die Neukundengewinnung einschließlich der Beratung für die anschließende Implementierung.

Unser Kandidat ist ein „Vertriebler“ der eine neue Aufgabe sucht in einem Unternehmen mit dem er sich weiterentwickeln kann. Er bringt viel Know-How und Potential mit. Zweifelsfrei ein Gewinn für das zukünftige Unternehmen.

Schule

1992 - 2001 Abitur

Studium

2001 - 2005 Universitäten, Fachhochschulen, Institute
Reedereilogistikstudium/ Diplom Wirtschaftsingenieur FH

Berufserfahrung

| | |
|-------------|--|
| seit 2010 | <p>Internationales Logistikunternehmen Vertrieb Außendienst Luft- und Seefracht gewinnung von Neukunden, Pflege und Aufbau der Bestandskunden Beratung und Erstbetreuung von Neukunden Offertenwesen weltweite Zusammenarbeit mit den Niederlassungen bezüglich Marktanalyse, Bearbeitung und Erstellung von Sales Leads</p> |
| 2009 - 2010 | <p>Internationales Logistikunternehmen Sachbearbeiter Air & Ocean ganzheitliche Organisation der Transportketten für Export/ Import und Crosstrades Koordination der Logistikpartner Auf- und Ausbau des Kundenstammes für Luft- und Seefracht</p> |
| 2008 - 2009 | <p>Internationales Logistikunternehmen Speditionskaufmann Übersee Abwicklung der Aufträge FCL/ LCL Importabwicklung Luftfracht Supply Chain Management für Großkunden Kundenberatung/betreuung Offertenwesen</p> |

Leitung der gemeinsamen Verkaufsaktivitäten in Indien und der Schweiz

2006 - 2007

Hafenumschlag/Reedereien
Logistik- Assistent Operations
Auftragskoordination und Leistungsüberwachung der beauftragten Agenten,
Schiffsplanung, Organisation und Cointrolling der Leercontainer

Besondere Qualifikationen

| Sprachen | Muttersprache | verhandlungssicher | gut | Grundkenntnisse |
|---------------|---------------|--------------------|-----|-----------------|
| Deutsch | X | | | |
| Englisch | | X | | |
| Portugiesisch | | | X | |

| Landverkehre | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|---------------------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| Disposition international | | X | |
| Schwertransport/Schüttgut | | X | |

| Luftfracht | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|-------------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| Luftfracht Export | X | | |
| Luftfracht Import | X | | |
| Cross Trades | | | |

| Seefracht | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|------------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| Seefracht Export | X | | |
| Seefracht Import | X | | |
| Cross Trades | | | |

| Schifffahrt / Reedereien / Hafen | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|----------------------------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| Linienschifffahrt | X | | |
| Trampschifffahrt | | X | |
| Charter | | X | |
| Stauplanung | | X | |

| allg. log. & kaufm. Skills | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|----------------------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| Vertrieb Innendienst | X | | |
| Vertrieb Aussendienst | X | | |
| Customer Service | X | | |
| Strategie | X | | |
| Controlling | X | | |
| Debitoren/Kreditoren | X | | |
| Büroorganisation | X | | |
| Marketing | X | | |
| Gefahrgut | | X | |

| | | | |
|---------------------|--|---|---|
| Zoll Im-/Export | | X | |
| Schadensbearbeitung | | X | |
| TQM / ISO 9000ff | | | X |

| MS-Office | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| Powerpoint | X | | |
| Excel | | X | |
| Word | | X | |
| Access | | | X |

| Kaufm. Anwendungssoftware | sehr gute Kenntnisse | gute Kenntnisse | Grundkenntnisse |
|---------------------------|----------------------|-----------------|-----------------|
| SAP | | | X |

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhanss@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!