

# Kandidatenprofil von

---

**Kandidat: 3222**



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

## Gesuchte Position **Leiter Luftfracht Export, Procurement, Sicherheit/Wertfracht / Vertrieb**

---

Berufsfelder	Berufskategorie	Luftfracht, Handel & Industrie, Supply Chain Man.
	Vertrieb	Key-Account, Produktmanagement, Routemanagement
	Bereiche	kaufmännisch, strategisch orientiert
	Positionsebene	Sachbearbeitung, Team-/Projekt-/Abteilungsleitung, Niederlassungsleitung, Stabsfunktion / Assistenz, ja, ja
Mobilität		50 km, 76 Karlsruhe, Pforzheim, Rastatt, Baden-Württemberg
Geschlecht		männlich
Wohnort		72XXX
Führerschein		vorhanden
Führerscheine		B, BE, C
Verfügbar ab		ab sofort

## Zur Person

---

Einschätzung	<p>Allgemeines zur Person - Ausbildung - Werdegang</p> <p>Unser Kandidat ist gelernter Speditionskaufmann mit Schwerpunkt Luftfracht und absolvierte nebenberuflich den Wirtschaftsfachwirt (IHK).</p> <p>Seit seiner Ausbildung ist er im Bereich Luftfracht, insbesondere Export, verblieben. Recht schnell wuchs er dabei neben der reinen Funktion als Sachbearbeiter auch in die Betreuung von Key-Accounts aus unterschiedlichen Branchen hinein, kümmerte sich um Reklamations- und Schadensbearbeitung, dem Tendermanagement oder Business Development.</p> <p>Seit 2012 war er mit acht Mitarbeitern für die Luftfrachtabwicklung Export, etwas Import, Frachteneinkauf/Procurement zuständig. Seit 2015 ist er als interner Consultant europa-weit im Bereich Arbeitsschutz und v.a. Transport-Security mit Evaluierung von Dienstleistern, Auditierung, intern und extern tätig.</p> <p>Führungserfahrungen und -Prinzipien</p> <p>Unser Kandidat führt derzeit fachlich um die 30 Mitarbeiter europaweit. In seiner vorherigen Position führte er acht Mitarbeiter im Tagesgeschäft.</p> <p>Im Gespräch...</p> <p>Zeigt sich uns ein breit erfahrener Spediteur, der sehr genau weiss, in welche Richtung er sich entwickeln möchte. Unser Kandidat ist ein ernsthafter und ruhig argumentierender Gesprächspartner, er ist zielstrebig und motiviert.</p> <p>Gehaltsrahmen, Region + Verfügbarkeit</p>
--------------	---

Unser Kandidat stellt sich je nach Einsatzregion und Perspektive ein Gehalt um die 50-55.000€ vor, gerne mit etwas - nicht zuviel - Reisetätigkeit. Unser Kandidat sucht aus privaten Gründen in der Region Pforzheim, Karlsruhe, Rastatt.

Fazit

Unser Kandidat möchte sich aus privaten Gründen Richtung Karlsruhe verändern. Seine jetzige exzessive Reisetätigkeit möchte er deutlich reduziert sehen. Seine nächste Position liegt idealerweise in der Leitung einer Luftfracht-Abteilung Schwerpunkt Export mit Key Account-Funktionen, Frachteneinkauf etc., gerne auch in einem international ausgerichteten Industrieunternehmen in der Logistikleitung.

## Schule

---

1995 - 1997                      Kaufmännisches Berufskolleg 1 und 2

## Ausbildung

---

1997 - 2000                      Luftfracht-Unternehmen  
Ausbildung zum Speditionskaufmann mit Abschluss

## Weiterbildung

---

2007 - 2008                      Staatlich geprüfter Wirtschaftsfachwirt (IHK)

## Berufserfahrung

---

seit 2018                         Luftfracht-Unternehmen  
Leiter Materialwirtschaft / Logistik

2013 - 2018                      Internationales Logistikunternehmen  
Luftfracht Export / Regionalmanager  
Regional Manager  
Air Export Supervisor / stellvertretender Abteilungsleiter

08/2011 - 12/2012                Luftfracht-Unternehmen  
Manager Air Cargo  
Leitung des Teams Export / Import  
Verkauf und Betreuung der Top-Accounts  
Frachteneinkauf und Koordination  
lokales Tendermanagement

05/2002 - 07/2011	Internationales Logistikunternehmen Div. Funktionen im Bereich Luftfracht Export - Betreuung von Key-Accounts im Bereich Automotive - Allg. Kundenbetreuung - Business Development - Betreuung von Special Accounts, branchenübergreifend
10/2001 - 04/2002	Internationales Logistikunternehmen Luftfracht Export Key Account Automotive
2000 - 09/2001	Internationales Logistikunternehmen Sachbearbeitung Luftfracht Export

## Besondere Qualifikationen

Sprachen	Muttersprache	verhandlungssicher	gut	Grundkenntnisse
Deutsch	X			
Englisch		X		

Landverkehre	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Disposition international		X	
Disposition Nahverkehr			X
Disposition national			X

Luftfracht	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Luftfracht Export	X		
Luftfracht Import		X	

Seefracht	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Seefracht Export			X
Seefracht Import			X

Warehousing/Kontrakt-/Prod-Log	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Lagerwirtschaft		X	
Wareneingang / Warenausgang		X	
Versand		X	

allg. log. & kaufm. Skills	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Vertrieb Innendienst	X		
Customer Service	X		
Strategie	X		
Personalverwaltung	X		
Büroorganisation	X		

Zoll Im-/Export	X		
Schadensbearbeitung	X		
Vertrieb Aussendienst		X	
Finanzbuchhaltung		X	
Controlling		X	
Gefahrgut		X	
TQM / ISO 9000ff		X	
Marketing		X	

MS-Office	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Excel	X		
Word	X		
Powerpoint	X		
Access		X	

Logistische Software	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Procars	X		
Atlas			X
NCTS			X

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhans & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhans

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

m.kuehnhans@partner4logistics.de

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!