

# Kandidatenprofil von

---

**Kandidat: 2998**



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

## Gesuchte Position **Niederlassungsleiter Kontraktlogistik - Food-Non-Food**

Berufsfelder	Berufskategorie	Landverkehre, Warehouse / Lagerlogistik, Supply Chain Man., Controlling & Fibu
	Vertrieb	Key-Account, Verkauf / Vertrieb
	Bereiche	kaufmännisch, strategisch orientiert
	Positionsebene	Niederlassungsleitung, Geschäftsleitung, bis zu 150
Mobilität		Baden-Württemberg, Bayern, Hessen, Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz
Geschlecht		männlich
Wohnort		42XXX
Führerschein		vorhanden
Verfügbar ab		nach Vereinbarung

## Zur Person

Einschätzung	<p>Unser Kandidat ist gelernter Speditionskaufmann und entwickelte sich danach von der Sachbearbeitung in der Disposition Stück für Stück in Richtung Key Account-Funktionen, Niederlassungsleitung und zuletzt Geschäftsführer. Sein Lebenslauf ist geradlinig und konsequent. Wechsel erfolgten im Wesentlichen innerhalb der bestehenden Arbeitgeber. Neben den Landverkehren bringt Unser Kandidat tiefe Kenntnisse aus der temperaturgeführten Logistik mit, sein heutiger Skill liegt eher im Bereich der Kontraktlogistik. Seine „Spezialität“ sind Problem- und Sanierungsfälle.</p> <p>Unser Kandidat pflegt einen teamorientierten Führungsstil, er überzeugt durch Argumente, worauf sein Durchsetzungsvermögen fusst. In der Vergangenheit hat er bis zu 150 Mitarbeiter geführt.</p> <p>Unser Kandidat ist ein angenehmer Gesprächspartner, der gut zuhören kann und gleichzeitig seine Argumente und seine Meinung einbringt. Sein Auftreten ist einnehmend und sympathisch, seine ruhige Art zieht die Aufmerksamkeit auf sich.</p> <p>Aus privaten Gründen möchte Unser Kandidat seinen Wirkungskreis lieber näher zu seinem Wohnort legen, wobei er sowohl zu einem Umzug mit Familie, aber auch zum Wochenendpendeln bereit ist. Als Einsatzgebiet kommt Westdeutschland in Frage.</p> <p>Unser Kandidat ist nach Absprache kurzfristig verfügbar. Sein jetziger Vertrag läuft noch bis 2015, kann aber kurzfristig gelöst werden. Sein derzeitiges Gehalt liegt bei ca. 120.000€, wobei unser Kandidat in seiner nächsten Berufsstation mehr als verhandlungsbereit ist, solange er den Kontakt zu seiner Familie besser pflegen kann.</p> <p>In unserem Kandidaten sehen wir eine strategisch überlegende Führungskraft, die bewegt und auch schwierige Unternehmenskonstellationen bewältigen kann und will. Sowohl seine vertrieblichen Kenntnisse, als auch seine Fähigkeit zum Krisenmanagement machen ihn zu einer interessanten Führungskraft.</p>
--------------	--

## Schule

---

1984 - 1985                      Schuleinrichtung  
Fachhochschulreife

## Ausbildung

---

1985 - 1988                      Internationales Logistikunternehmen  
Abschluss als Speditionskaufmann

## Bundeswehr / Zivildienst

---

1989 - 1990                      Bundeswehr  
Stabsdienst

## Berufserfahrung

---

seit 2011                          Internationales Logistikunternehmen  
Geschäftsführer - Tochterfirma wie 2006-2011  
Der Schwerpunkt der Aktivitäten lag vorwiegend im Bereich Warehousing & Distribution von „temperaturgeführten Lebensmitteln“.

Großkundenbetreuung  
Warehousing  
Personal / IT  
Finanzen / Controlling  
Vertragswesen/ Qualität

2006 - 2011                      Internationales Logistikunternehmen  
Geschäftsführer  
Der Schwerpunkt der Aktivitäten war im Bereich Warehousing & Distribution für den Bereich COSMED und PHARMA.

Umsatz & Budgetverantwortung  
Disziplinarische Führung von 9 Standorten  
Großkundenbetreuung & Integration Neukunden  
Vertragswesen / Qualität

2002 - 2005                      Internationales Logistikunternehmen  
Geschäftsführer, Tochterfirma wie 2006-2011  
Der Schwerpunkt der Aktivitäten lag im Bereich Warehousing & Distribution von Markenartikeln mit dem Schwerpunkt Körperpflege.

- Umsatz & Budgetverantwortung  
Großkundenbetreuung & Integration Neukunden  
Disziplinarische Führung von 3 Standorten  
Vertragswesen / Qualität
- 1999 - 2002
- Internationales Logistikunternehmen  
Niederlassungsleitung - Unternehmen wie vor  
Der Schwerpunkt der Aktivitäten lag vorwiegend im Bereich Warehousing & Distribution von „temperaturgeführten Lebensmitteln“.
- Aufgabenstellung  
Umsatz- und Budgetverantwortung  
Großkundenbetreuung & Integration Neukunden  
Führung Hauptniederlassung & der Außenstellen  
Restrukturierung & Ertragsverbesserung
- 1998 - 1999
- Internationales Logistikunternehmen  
Niederlassungsleitung - Unternehmen wie vor  
Der Schwerpunkt der Aktivitäten lag im Bereich Warehousing & Distribution von Markenartikeln mit dem Schwerpunkt Körperpflege.
- Führung & Budgetverantwortung Standort  
Übernahme KAM-Funktion  
Integration weiterer Geschäfte am Hauptstandort  
Ausbau VAS – Aktivitäten (25 neue Arbeitsplätze)
- 1992 - 1995
- Internationales Logistikunternehmen  
Key Account Manager - Unternehmen  
Verkaufsorganisation, die neben der Kundenbetreuung auch auf die Akquisition von Neugeschäft ausgerichtet ist.
- Projektstätigkeiten (Integration Neukunden, Effizienzsteigerung)  
Übernahme Key-Account-Funktion (Körperpflege & Kosmetik)  
Neukundenakquisition & Tendermanager
- 1990 - 1991
- Internationales Logistikunternehmen  
Systembetreuer  
Systembetreuung AS 400 mit ca. 60 Bildschirmarbeitsplätzen.
- 1988 - 1989
- Internationales Logistikunternehmen  
Disponent Sammelgut Eingang

1988

Internationales Logistikunternehmen  
Disponent im Import im Ausbildungsbetrieb

## Besondere Qualifikationen

Sprachen	Muttersprache	verhandlungssicher	gut	Grundkenntnisse
Deutsch	X			
Englisch			X	
Spanisch				X
Französisch				X

Landverkehre	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Disposition national		X	
Fuhrpark		X	

Warehousing/Kontrakt-/Prod-Log	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Lagerwirtschaft	X		
Bestandsmanagement	X		
Wareneingang / Warenausgang	X		
Lebensmittel-/Kühllogistik	X		
Kommissionierung	X		
Versand		X	
Beschaffungslogistik / Einkauf		X	

allg. log. & kaufm. Skills	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Strategie	X		
Customer Service	X		
Controlling	X		
Personalverwaltung	X		
Marketing		X	
Vertrieb Aussendienst		X	
Zoll Im-/Export		X	
TQM / ISO 9000ff		X	

MS-Office	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Excel		X	
Word		X	

Logistische Software	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Procars			X
Atlas			X

Kaufm. Anwendungssoftware	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
SAP			X

KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!