

# Kandidatenprofil von

---

**Kandidat: 1199**



KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Überreicht durch:

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!

## Gesuchte Position **Key-Accounter - BDM - Niederlassungsleiter Landverkehre & Logistics**

---

Berufsfelder	Berufskategorie	Landverkehre, Projekt-/Schwerlast, Zoll-/Grenzabfertigung, Warehouse / Lagerlogistik, Supply Chain Man.
	Vertrieb	Verkauf / Vertrieb, Key-Account
	Bereiche	kaufmännisch, strategisch orientiert, operativ orientiert
	Positionsebene	Team-/Projekt-/Abteilungsleitung, Niederlassungsleitung, 15
Mobilität		50 km, 77,79, Grossraum Freiburg, Baden-Württemberg
Geschlecht		männlich
Wohnort		78XXX
Führerschein		vorhanden
Verfügbar ab		nach Vereinbarung

## Zur Person

---

Einschätzung	<p>Allgemeines zur Person - Ausbildung - Werdegang          Unser Kandidat ist Speditionskaufmann und Verkehrsfachwirt. Er begann als Zolldeklarant, kam in die Disposition, in die Dispoleitung-Europa, Teamleitung Kundenservice und entwickelte sich mehr und mehr in Richtung Prozessmanagement und Vertrieb.</p> <p>Nach einer kurzen Selbständigkeit kam er 2009 als Qualitäts- und Prozessverantwortlicher in die Logistik zurück, nach zwei Jahren übernahm er die Vertriebsleitung Logistik und Landverkehre. 2014 wechselte er in die Schweiz, zunächst als Vertriebsmanager. Gegenwärtig ist Unser Kandidat bei einem Schweizer Distributionsspezialisten als Verkaufsleiter beschäftigt.</p> <p>Aufgrund des langen Anfahrtsweges - Unser Kandidat wohnt südlich von Freiburg - sieht sich er sich in Ruhe nach einer Alternative in der Region um.</p> <p>Führungserfahrungen und -Prinzipien          Unser Kandidat ist ein empathischer Mensch, der gerne auf sein Gegenüber zugeht. Er führt über klare, durchdachte Ansätze, nimmt Kritik gerne auf und baut diese und damit seine Mitarbeiter mit ein.</p> <p>Im Gespräch          begegnen wir einem offenen, sympathischen Kandidaten, der sich sehr für sein Gegenüber interessiert und gut auf Themen eingehen kann. Unser Kandidat hat ein gepflegtes, gestandenes Auftreten.</p> <p>Gehaltsrahmen, Region + Verfügbarkeit          Unser Kandidat sucht den Wechsel aus der Schweiz zurück nach Deutschland, was bei einem „unverschämte“ hohen Schweizer Gehalt nicht einfach sein wird. Er</p>
--------------	---

ist aber kompromissbereit, um seiner jun-gen Familie langfristig näher zu sein. Eine Reisetätigkeit ist kein Problem. Je nach Zusatzleistungen und Perspektive sieht er ein Gehalt von 100-120€ all-in.

#### Fazit

Unser Kandidat ist ein breit erfahrener, freundlicher und fachlich ausgewiesener Spediteur mit guten Kenntnissen in den Landverkehren und Logistikdienstleistungen, der Prozessoptimierung und dem Vertrieb.

Er kommt aus der operativen, kümmerte sich im Anschluss um Prozessketten und um den Vertrieb. Diese Kombination macht ihn für den Vertrieb sehr interessant, da er die operativ-logistischen Aspekte sowohl der Kunden, wie der Logistikdienstleister gut einordnen kann. Anregungen der Kunden nimmt er immer als Optimierungsanstoß für die innerbetrieblichen Abläufe.

Unser Kandidat sieht sich in einem dem Kunden zugewandten Terrain, z.B. Vertriebsleitung, BDM, Key-Account Management, aber auch sehr gern in der Leitung einer mittelgroßen Einheit rund um Landver-kehr und Logistik.

## Berufserfahrung

---

seit 1997

Internationales Logistikunternehmen  
Deklarant, Disponent, Vertrieb, BDM, Logistikleiter  
2016 - heute  
Vertriebsleiter Logistik - Medienlogistik

2014 - 2016  
Sales Manager - int. Logistikkonzern

2011 - 2014 int. Logistikkonzern  
Abteilungsleiter Prozesse  
Vertriebsleiter

2009 - 2011  
Selbständigkeit

2005 - 2009 Logistikkonzern  
Teamleiter Charter Europa

2003 - 2004 Logistikdienstleister  
Transport- und Logistikleiter

2000-2003 Grenzbüro  
Zolldeklarant

2001 - 2003 Verkehrsfachwirt  
1997 - 2000 Speditionskaufmann  
1997 Abitur

## Besondere Qualifikationen

Sprachen	Muttersprache	verhandlungssicher	gut	Grundkenntnisse
Deutsch	X			
Englisch		X		

Landverkehre	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Disposition international	X		
Disposition Nahverkehr		X	
Disposition national		X	
Schwertransport/Schüttgut		X	
KEP & Kurierdienste			X

Warehousing/Kontrakt-/Prod-Log	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Lagerwirtschaft		X	
Beschaffungslogistik / Einkauf		X	
Kommissionierung		X	
Bestandsmanagement		X	
Wareneingang / Warenausgang		X	
Versand		X	

allg. log. & kaufm. Skills	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Vertrieb Innendienst	X		
Vertrieb Aussendienst	X		
Strategie	X		
Büroorganisation	X		
Customer Service	X		
Zoll Im-/Export	X		
Controlling		X	
Marketing		X	

MS-Office	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
Excel	X		
Word	X		
Powerpoint	X		

Logistische Software	sehr gute Kenntnisse	gute Kenntnisse	Grundkenntnisse
NCTS		X	

KÜHNHANSS & ASSOC.

PERSONAL

partner**4**logistics

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

partner4logistics - Kühnhanss & Associates - Franz-Volk-Strasse 45 - 77652 Offenburg

Herr Markus Kühnhanss

Tel: +49-781-250 72 99 - Fax: +49-781-250 72 97 - Mobil: +49-151-120 570 60

[m.kuehnhanss@partner4logistics.de](mailto:m.kuehnhanss@partner4logistics.de)

Bitte behandeln Sie diese Angaben streng vertraulich!